



Die Kommunikation mit unseren Kunden und Partnern ist, ebenso wie die interne Kommunikation, ein Schwerpunkt der link protect. Unsere Dienstleistungen und eigenen Produkte stehen hierbei im Fokus wie auch die erfolgreichen Produkte unserer namhaften Hersteller. Der Auftritt der link protect gegenüber unseren Kunden und Partner ist für uns mit unserem Unternehmenserfolg eng verknüpft. Für die Besetzung einer Stelle in unserem link protect-Team suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine Regional Sales Managerin oder einen Regional Sales Manager.

Regional Sales Manager/in PLZ 7

Ihre Aufgaben

Die hochwertigen Lösungen der link protect GmbH sollen auch in dem **Postleitzahlengebiet 7** weiter forciert werden. Dazu wird die Position des Regional Sales Managers gesucht. Als Regional Sales Manager betreuen Sie die in diesem Gebiet vorhandenen Kunden der link protect GmbH und bauen diese in Ihrem Verkaufsgebiet stetig aus. Sie betreuen mit höchstem Engagement die bestehenden Kunden und gewinnen durch Ihre positive Ausstrahlung auch regelmäßig **Neukunden**. Sie tragen die volle **Absatzverantwortung für Ihr Verkaufsgebiet** und entwickeln proaktiv **kundenspezifische Vermarktungsstrategien**. Dabei arbeiten Sie eng mit dem Vertriebsinnendienst zusammen und berichten direkt an den Vertriebsleiter am **Firmenhauptsitz in Kirchseeon**. Der **Dienstsitz ist im Homeoffice**. Die Position soll zum nächstmöglichen Zeitpunkt besetzt werden.

Ihr Profil

Sie verfügen über **Erfahrungen im Verkauf von komplexen IT-Lösungen** oder ein mit technischem Interesse ausgestatteter, branchenfremder Quereinsteiger und kennen die Region. Sie sind in hohem Maße **kunden- und serviceorientiert**? Sie haben Unternehmergeist, sind innovativ, handeln eigenverantwortlich und verfügen über ein sehr gutes **Selbst- und Zeitmanagement**? Zusätzlich verfügen Sie über IT-Kenntnisse, haben einen Führerschein der Klasse B und **wohnen im Postleitzahlengebiet 7**? Dann sind Sie vielleicht der richtige Regional Sales Manager für eines unserer wichtigen Verkaufsgebiete. Persönlich Sie sind ein **flexibler, kommunikativer und kontaktstarker Mensch**, der Kunden für unser Lösungsportfolio begeistern kann und mit Leidenschaft die Wachstumsstrategie in der Verkaufsregion vorantreibt. Sie verkaufen gerne, sind ein **ausgezeichneter Netzwerker** und zeichnen sich durch eine ausgeprägte Umsetzungsstärke im Vertrieb aus. Gleichzeitig passen Sie in die Wertewelt eines erfolgreichen Unternehmens, die durch Team- und Serviceorientierung sowie auch eine gewisse Hands-on-Mentalität geprägt ist.

Über uns

Die link protect GmbH hat in den letzten Jahren die IT-Security Landschaft in Deutschland geprägt und ist ein inhabergeführtes IT-Systemhaus mit nationalen sowie internationalen Kunden. Unsere Kompetenzen liegen hierbei in der IT-Security, IT-Infrastruktur, Server und Storage sowie unseren explizit kreierten, verwalteten und vermarkteten Services.

Wir leben sowohl mit unseren Kunden, als auch mit unseren Lieferanten partnerschaftliche und langfristige Beziehungen. Gemeinsam mit Ihnen möchten wir wachsen und uns weiterentwickeln. Werden Sie Teil unseres Teams!

Wir sollen Sie kennenlernen?

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung, inklusive Gehaltsvorstellung und Eintrittsdatum, an:

job@linkprotect.de