



Die Kommunikation mit unseren Kunden und Partnern ist, ebenso wie die interne Kommunikation, ein Schwerpunkt der link protect. Unsere Dienstleistungen und eigenen Produkte stehen hierbei im Fokus wie auch die erfolgreichen Produkte unserer namhaften Hersteller. Der Auftritt der link protect gegenüber unseren Kunden und Partner ist für uns mit unserem Unternehmenserfolg eng verknüpft. Für die Besetzung einer Stelle in unserem link protect-Team suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine Regional Sales Managerin oder einen Regional Sales Manager.

## Key Account Manager (m,w,d) PLZ 9

Die link protect GmbH ist eines der führenden IT-Security Systemhäuser in Deutschland. Zu unseren Stärken zählt unser Team sehr gut ausgebildeter und sympathischer Kollegen. Wir leben sowohl mit unseren Kunden, als auch mit unseren Lieferanten partnerschaftliche und langfristige Beziehungen.

Gemeinsam mit Ihnen möchten wir wachsen und uns weiterentwickeln.  
**Werden Sie Teil unseres Teams!**

Für unser Wachstum suchen wir Sie, für unseren Firmensitz in Kirchseeon.

### Ihre Aufgaben:

- Betreuung Bestandskunden
- Ergebnisverantwortung für den aktiven Vertrieb unserer Lösungskompetenz
- proaktive Entwicklung kundenspezifischer Vermarktungsstrategien
- Neukundenakquise
- Angebotseinholung / Angebotslegung
- Wahrnehmen von Kunden- und Lieferantentermine
- Entwicklung und Präsentation von Lösungskonzepten

### Ihre Qualifikation:

- Praxis in der strategischen Kundenbetreuung und Geschäftsentwicklung
- Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Lösungen, im Idealfall Branchenkenntnisse der IT, vorhandenes Netzwerk wünschenswert
- sicherer Umgang mit MS Office, insb. Excel und Outlook
- eigenverantwortliche und analytische Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Ehrgeiz
- Engagement, Flexibilität und Organisationsfähigkeit
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten auf Deutsch (Englisch B2 wünschenswert) bei ausgeprägter Kundenorientierung
- Führerschein Klasse B Voraussetzung

### Wir bieten:

- einen sicheren Arbeitsplatz
- ein interessantes Kundenumfeld
- flexible Gestaltungsmöglichkeiten
- flache Strukturen
- Platz für eigene Ideen
- ein leistungsorientiertes Vergütungsmodell
- sehr gutes Betriebsklima in einem dynamischen und erfolgreichen Team
- berufliche Entwicklungsmöglichkeiten

Wir sollen Sie kennenlernen?

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung, inklusive Gehaltsvorstellung und Eintrittsdatum, an:

**job@linkprotect.de**