



Die Kommunikation mit unseren Kunden und Partnern ist, ebenso wie die interne Kommunikation, ein Schwerpunkt der link protect. Unsere Dienstleistungen und eigenen Produkte stehen hierbei im Fokus wie auch die erfolgreichen Produkte unserer namhaften Hersteller. Der Auftritt der link protect gegenüber unseren Kunden und Partnern ist für uns mit unserem Unternehmenserfolg eng verknüpft. Für die Besetzung einer Stelle in unserem link protect-Team suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine(n) Kolleg/-in Account Manager (m | w | d) im PLZ 9.

Die link protect GmbH ist eines der führenden **IT-Security Systemhäuser** in Deutschland.

Zu unseren Stärken zählt unser sehr gut ausgebildetes und **sympathisches Team** sowie unser **Mindset immer eine Lösung zu finden**.

Wir pflegen sowohl mit unseren Kunden als auch mit unseren Lieferanten partnerschaftliche und langfristige Geschäftsbeziehungen.

Gemeinsam mit dir möchten wir wachsen und uns weiterentwickeln. **Werde jetzt Teil unseres erfolgreichen Teams!**

Für unser Wachstum suchen wir dich.

Account Manager (m | w | d) im PLZ 9

Allgemeine Aufgaben als Account Manager/ -in:

- Betreuung Bestandskunden
- Ergebnisverantwortung für den aktiven Vertrieb unserer Lösungskompetenz
- Proaktive Entwicklung kundenspezifischer Vermarktungsstrategien
- Neukundenakquise
- Angebotseinholung / Angebotslegung
- Bearbeitung von Ausschreibungen
- Wahrnehmen von Kunden- und Lieferantenterminen
- Entwicklung und Präsentation von Lösungskonzepten

Deine Fähigkeiten als Account Manager/ -in:

- Praxis in der strategischen Kundenbetreuung und Geschäftsentwicklung
- Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Lösungen, im Idealfall Branchenkenntnisse der IT, vorhandenes Netzwerk wünschenswert
- sicherer Umgang mit MS Office, insb. Excel und Outlook

Wir sollen Sie kennenlernen?

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung, inklusive Gehaltsvorstellung und Eintrittsdatum, an:

job@linkprotect.de



- Eigenverantwortliche und analytische Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Ehrgeiz
- Engagement, Flexibilität und Organisationsfähigkeit

Wir bieten dir als Account Manager/ -in:

- einen sicheren Arbeitsplatz mit einem unbefristeten Arbeitsvertrag
- ein interessantes, breites Kundenumfeld
- flexible Gestaltungsmöglichkeiten
- Platz für eigene Ideen
- flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- ein attraktives, leistungsorientiertes Vergütungsmodell
- die Möglichkeit im Home-Office zu arbeiten
- ein ausgezeichnetes Betriebsklima in einem dynamischen und erfolgreichen Team
- intensive Einarbeitung und optimale Integration in ein eingespieltes Team
- berufliche Entwicklungsmöglichkeiten

Zusätzliche Leistungen:

- Kostenlose Getränke
- Firmenhandy
- Firmenwagen
- Team-Events wie gemeinsames Grillen, Wildwasser-Rafting oder unseren alljährlichen Hüttenausflug
- Flexible Arbeitszeiten
- betriebliche Altersvorsorge & betriebliche Krankenzusatzversicherung
- Wellpass

Arbeitszeiten:

- Tagschicht (Geschäftszeiten 8 - 18 Uhr)

Art der Stelle:

- Vollzeit in Festanstellung

Bereichern Sie unser dynamisches und erfolgreiches Team und unterstützen Sie uns dabei, unsere IT-Projekte erfolgreich umzusetzen! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Wir sollen Sie kennenlernen?

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung, inklusive Gehaltsvorstellung und Eintrittsdatum, an:

job@linkprotect.de